

中小企業の

物価高に負けない
強い会社をつくる

付加価値向上

人件費・原材料費を価格に正しく反映させ、
利益を確保するためのノウハウを学ぶ講習会です。

セミナー

顧客からの
減額要請に
悩んでいる...

自社の強みを
客観的に整理し、
自信を持って
営業できる!



原材料費が
上がっているのに
値上げできない...

値上げを
断られないための
根拠データの
作り方がわかる!

2026.

日時

9/29 火

14:00~15:30 (開場 13:30)

会場

さがけホール
セミナールーム

(秋田市山王臨海町1-1 秋田魁新報社1階)



講師 中小企業診断士
いとう 聖氏

〈プロフィール〉建設業、印刷業、製造業、小売業、サービス業など大手から個人まで幅広く経営支援に携わる。自身も経営者の身であるため、経営者や管理職の方々の想いに寄り添った事業計画・創業支援・融資申請などの実績を有する。「企業の想いを市場にどう付加価値として表現するか」を共に考えることをモットーとする。中小企業大学校仙台校中小企業アドバイザー

聴講無料

定員/40名

要事前申し込み
先着順



経済産業省



中小企業庁

共催/秋田商工会議所・秋田魁新報社

FAX・Web のいずれかでお申し込みください

FAX

右記の申し込み欄にご記入のうえ、
下記のFAX番号にお送りください。

FAX.018-862-2101

(秋田商工会議所)

Web

二次元コードを読み取り、
参加申し込みフォームに
ご入力ください。



https://docs.google.com/forms/d/e/1FAIpQLScU500abHatt1-Ca2HiBuRhmPSVajeFP_uSh9hckPgFj0HXKyw/viewform

申込締切 9/18 金

お問い合わせ

秋田商工会議所 TEL.018-866-6677
秋田魁新報社営業局 TEL.018-888-1876

申し込み欄 (記入漏れの無いようお願い致します)

会社名	※企業名・団体名・店名など	
役職名		
フリガナ		参加人数
申込者氏名		人
住所	〒 -	
電話番号	- -	
Eメール		
●当日ご来場が難しい方に向けたライブ配信を行います。 視聴を希望される場合は✓をご記入ください。 ☐ はい、希望します。 ※Eメールにて視聴URLをお送りいたします。		
●個人情報について同意いただける方は✓をご記入ください。 ☐ はい、同意します。 ※申し込みの際にいただく個人情報は、本セミナーの運営にのみ使用いたします。		

2026. 9/29(火) 14:00~15:30 @さきがけホール

中小企業の

付加価値向上セミナー

(90分)

〈学べるポイント〉

プログラム1

価格交渉の最新動向

- 物価、人件費の動向、価格転嫁の動向の最新情報
- 労務費の適切な転嫁のための価格交渉に関する指針
- 価格交渉のマインドセット

プログラム2

下請法が「取適法」に！ 委託取引のルールが大きく変わりました

- 下請法から取適法へ（改正のポイント）
- 中小受託事業者に対するよくある要求
- 取適法（下請法）勧告一覧（令和7年度）

プログラム3

よりよい価格交渉のための準備

- 価格交渉準備のチェックポイント
- 取引条件の設定、製品原価の把握、業界統計資料の準備、各種ツールのご紹介
- 取引先の経営理念や購買方針（パートナーシップ構築宣言）の把握
- 事例紹介

プログラム4

受注者のための価格交渉術

- 交渉の基本パターンとステップ
- 購買担当者の心理・状況の把握
- 「防衛的値上げ」から「価格提案型値上げ」への転換
- 事例紹介

プログラム5

利用しよう！ 公的サポート

- 中小企業庁価格交渉ハンドブック／取引適正化ガイドライン
- 取引かけこみ寺／よろず支援拠点
- その他業種別のサポート
- テスト及びeラーニングの受講案内